

ESTUDO TÉCNICO PRELIMINAR

1. Informações Básicas

1.1. Número do processo: 01-066256/2025

1.2. Este documento apresenta o estudo técnico preliminar, que constitui primeira etapa do planejamento de uma contratação (planejamento preliminar) e serve essencialmente para assegurar a viabilidade técnica da contratação e embasar o termo de referência ou o projeto básico, nos termos do inciso VIII, do artigo 42, da Lei 13.303/2016.

1.3. Além disso, é requisito do Regulamento Interno de Licitações, Contratos e Convênios da CURITIBA S.A. que dispõe sobre diretrizes para as contratações e emissão deste documento.

2. Descrição da necessidade

2.1. Para a elaboração do estudo técnico preliminar visando à dispensa de licitação, torna-se essencial justificar a necessidade de aquisição de café em pó, considerando o impacto direto no funcionamento das atividades institucionais.

2.2 O fornecimento de café é fundamental para manter a rotina administrativa, proporcionando maior conforto e bem-estar aos servidores e colaboradores, contribuindo para a produtividade e a criação de um ambiente de trabalho mais acolhedor. Ademais, o café é frequentemente utilizado em reuniões internas e externas, recepções de visitantes e eventos institucionais, sendo um item indispensável para o adequado atendimento às demandas do órgão.

2.3. A aquisição por meio de dispensa de licitação se justifica pela natureza do consumo contínuo e pelo baixo valor unitário do produto, o que, de acordo com a legislação vigente, permite a simplificação do processo de compra sem comprometer a transparência ou a economicidade.

[Handwritten signature]
Cidreus



CURITIBA



CURITIBA S.A.

COMPANHIA DE DESENVOLVIMENTO DE CURITIBA

2.4. Portanto, a compra de café em pó é essencial para o bom funcionamento das atividades diárias, fortalecendo a dinâmica organizacional e garantindo um ambiente mais saudável e produtivo para todos os envolvidos.

3. Área requisitante

3.1. Gerência Administrativa, Financeira e de Pessoal.

4. Descrição dos Requisitos da Contratação

4.1. O licitante deve proporcionar entrega do café em pó para atender necessidades administrativas da CURITIBA S.A., conforme condições, quantidades, exigências e estimativas a serem estabelecidas neste instrumento:

4.1.1 Efetuar a entrega do objeto em perfeitas condições, conforme especificações, prazo e local constantes no Termo de Referência e seus anexos, acompanhado da respectiva nota fiscal, na qual constarão as indicações referentes a: marca, fabricante, modelo, procedência e prazo de garantia ou validade;

4.1.2. Responsabilizar-se pelos vícios e danos decorrentes do objeto, de acordo com os artigos 12, 13 e 17 a 27, do Código de Defesa do Consumidor (Lei nº 8.078, de 1990);

4.1.3 Substituir, reparar ou corrigir, às suas expensas, no prazo fixado neste Termo de Referência, o objeto com avarias ou defeitos;

4.1.4 Comunicar à Contratante, no prazo máximo de 24 (vinte e quatro) horas que antecede a data da entrega, os motivos que impossibilitem o cumprimento do prazo previsto, com a devida comprovação;

4.2. Ainda, como requisitos gerais, a contratação deve contemplar o seguinte:

4.2.1. Observância das normas pertinentes à modalidade licitatória apropriada para o caso concreto;

4.2.2. Estrito cumprimento das formalidades necessárias à instrução processual, tanto da fase interna quanto da fase externa da licitação;

4.2.3. Dimensionar corretamente a quantidade de serviços e o valor estimado da contratação a fim de que a solução possua maior eficiência com menor dispêndio de recurso possível;

4.2.4. A empresa a ser contratada deve obedecer, no que for possível, as disposições acerca dos critérios de sustentabilidade ambiental.

Cidris



CURITIBA



CURITIBA S.A.

COMPANHIA DE DESENVOLVIMENTO DE CURITIBA

4.2.5. Declaração do licitante de que tem pleno conhecimento das condições necessárias para o fornecimento dos bens e serviços.

4.2.6. O prazo de vigência da contratação é de 30 (trinta) dias contados do recebimento da Nota de Empenho ou da assinatura do contrato, prorrogável por até igual período, a critério da CURITIBA S.A. e sem prejuízo das sanções e penalidades aplicáveis.

5. Levantamento de Mercado

5.1. Para fins orçamentários e análise de vantajosidade da solução foram realizadas pesquisas de preço em sites de fornecedores e também foi realizada análise crítica verificando a razoabilidade da aferição dos preços média, com a desconsideração dos preços inexequíveis ou excessivamente elevados.

6. Descrição da solução como um todo

6.1. A solução proposta para a aquisição de café em pó visa atender de forma eficiente, econômica e sustentável as necessidades operacionais da organização. Essa solução abrange a identificação e contratação de fornecedores, a definição de processos para o controle de consumo e estoque, e a garantia da qualidade e pontualidade nas entregas, assegurando que os materiais necessários estejam sempre disponíveis para o bom andamento das atividades da empresa.

6.2. Considerando a necessidade da Companhia, as especificidades do serviço e o valor total estimado da contratação, a melhor solução é a contratação direta por dispensa, segundo inciso II do Artigo 29 da Lei Federal 13.303/2016.

6.3 Definida esta linha de atuação, o valor máximo que a Administração se propõe a pagar foi estimado com base em pesquisas de mercado. Os resultados da pesquisa de mercado se encontram no Mapa Comparativo de Preços.

7. Estimativa das Quantidades a serem contratadas

As quantidades a serem contratadas foram baseadas nas solicitações mais emergentes da CURITIBA S.A, levando em conta as demandas que necessitarão até a realização de novo processo licitatório.

Cubip



CURITIBA



CURITIBA S.A.
COMPANHIA DE DESENVOLVIMENTO DE CURITIBA

Descrição do item	Quant.	Unidade
Café em pó embalagem com 500 gramas	120	unidade

8. Estimativa do Valor da Contratação

8.1. O valor estimado da contratação baseado nas cotações (em anexo) de levantamento inicial é de R\$ 4.095,60 (quatro mil e noventa e cinco reais e sessenta centavos).

9. Justificativa para o Parcelamento ou não da Solução

9.1. A contratação não deve ser parcelada pois contempla apenas um produto. Além disso, a aquisição em lote único pode proporcionar melhores preços por volume, simplificar a gestão de contratos e reduzir os riscos de desabastecimento.

10. Contratações Correlatas e/ou Interdependentes

10.1. A aquisição que se visa contratar é autônomo e prescinde de contratações correlatas ou interdependentes.

11. Alinhamento entre a Contratação e o Planejamento

11.1. A contratação em tela não estava prevista no cronograma de licitações 2025 da CURITIBA S.A.

11.2. Entretanto a contratação pretendida abrange aspectos da funcionalidade e estratégia da Companhia de Desenvolvimento de Curitiba – CURITIBA S.A, contribuindo para o atendimento da sua atividade fim.

12. Resultados Pretendidos

12.1 Garantir o abastecimento contínuo dos materiais para os departamentos da CURITIBA S.A, evitar a interrupção das atividades por falta de materiais básicos, promovendo a eficiência e a eficácia na execução das tarefas diárias

pl

Adrio



CURITIBA



CURITIBA S.A.
COMPANHIA DE DESENVOLVIMENTO DE CURITIBA

13. Providências a serem adotadas

13.1. Não serão necessárias providências previamente à celebração do contrato, além da que já fora efetivada (levantamento da efetiva necessidade em razão de saldo insuficiente).

14. Possíveis Impactos Ambientais

14.1. A aquisição de café em pó pode gerar impactos ambientais que precisam ser considerados para mitigar danos e promover práticas sustentáveis:

- **Embalagens e resíduos:** o uso de embalagens plásticas ou metalizadas pode aumentar a geração de resíduos sólidos. Optar por fornecedores que utilizem embalagens recicláveis ou biodegradáveis contribui para a redução do impacto ambiental.
- **Produção agrícola:** a produção de café pode estar associada ao desmatamento, uso excessivo de agrotóxicos e degradação do solo. Priorizar fornecedores que adotem práticas agrícolas sustentáveis ou possuam certificações ambientais minimiza esses efeitos.
- **Emissões no transporte:** a logística de entrega pode gerar emissões de gases de efeito estufa. Consolidar pedidos e buscar fornecedores locais ou regionais reduz a pegada de carbono associada ao transporte.

15. Declaração de Viabilidade

15.1. Esta equipe de planejamento declara viável esta contratação.

A equipe de Planejamento da Contratação, após concluir os Estudos Técnicos Preliminares aqui registrados, declara serem viáveis as aquisições de material de expediente e consumo, objeto deste Estudo, afim de garantir que o trabalho de responsabilidade da CURITIBA S.A. seja concretizado.

Adriano



CURITIBA



CURITIBA S.A.
COMPANHIA DE DESENVOLVIMENTO DE CURITIBA

15.1. Justificativa da Viabilidade

15.1 Por todo o exposto, declaramos que a solução que melhor atende ao interesse público no caso concreto é a aquisição do serviço acima especificado, e consideramos que a contratação é plenamente viável.

Curitiba, 11 de março de 2025.

LILIAN CARDOSO

Matrícula 81.613

ADRIANE ORCHEL

Matrícula 81.598